

**Med denne analyse påbegynder Aktieinfo efter aftale med GomSpace dækning af selskabets aktie med fire årlige opdateringer. Aktieinfo modtager et honorar for analysearbejdet, der er udført på baggrund af offentligt tilgængeligt informationsmateriale på selskabets hjemmeside. GomSpace kan ikke påvirke Aktieinfos konklusioner.**

GomSpace udvikler, designer, sælger og producerer nanosatellitter. Selskabet er en pioner i dette hastigt voksende nichemarked. Nanosatellitter udmærker sig ved høj kvalitet og ydeevne trods en størrelse på oftest kun 10x10x30 cm. Vægt kan være på op til 50 kg. Den typiske størrelse forventes dog at blive 4-6 kg. Prisen for en nanosatellit udmærker sig ved at ligge i niveauet fra 1 mio. kr. og opefter. Det skal ses i forhold til de nuværende store satellitter, der koster 1-5 mia. USD pr. styk.

Selskabet er i færd med at *disrupte* satellitmarkedet med priser, som vil øge brugen af satellitter. En række lande og firmaer får råd til at gøre brug af de nye muligheder. Nanosatellitter er tiltænkt en levetid på op til ca. 5 år, men qua den relativt lave anskaffelsespris vil mange kunder givetvis skifte til nye og mere teknisk avancerede satellitter forinden. Dette forhold kan sikre et boom i salget hos GomSpace. Deling af kapacitet vil ligeledes kunne reducere udgiften for hver kunde.

Nanosatellitterne har en bred anvendelse med brug af radiokommunikation. Det gælder eksempelvis opgaver med tracking af fly, skibe, biler, lastvogne og værdifuldt udstyr samt generelle overvågningsopgaver (fx i Nordatlanten og Grønland).

GomSpaces produkter henvender sig til en niche af det store marked for satellitter. Markedet er ungt, idet der i 2009 kun blev opsendt 26 nanosatellitter. I 2014 var tallet steget til 158 styk. Branchemediet MarketsAndMarkets skønner, at der i 2020 vil være opsendt 2-3.000 nanosatellitter, og at markedet kan vokse fra 890 mio. USD i 2015 til 2,52 mia. USD i 2020.

GomSpace menes i 2016 at have en markedsandel på 15 %. Fire konkurrenter har samlet en markedsandel på 60 %. Der er altså tale om et marked med få udbydere, og GomSpace står med en god position i dette unge nichemarked.

Siden selskabets børsintroduktion er der indgået en række spændende samarbejdsaftaler og opnået vigtige ordrer. Ordrer indregnes som igangværende arbejder og indtægtsføres løbende. Desuden modtager selskabet milepælsbetalinger, hvorved likviditeten i form af kundebetalinger løbende forbedres. I takt med en stigende ordreindgang er der udsigt til en betydelig fremgang i aktivitetsniveau og indtjening frem mod 2021, hvor GomSpace forventer at nå en omsætning på 820 mio. SEK (op fra 54 mio. SEK i 2016). Denne Guidance relateres til Børsprospektet fra sommeren 2016, og indtil videre har GomSpace ikke ændret på disse mål.

GomSpace er en særdeles spændende vækstaktie, og afkastpotentialet står godt mål med risikoen trods en pæn kursstigning. Hvis alt går vel, og selskabet opnår de finansielle mål i 2021 uden afbræk i salget eller problemer med de opsendte satellitter m.m., kan aktien rumme et interessant upside potentiale. Det skal bemærkes, at aktien er noteret på First North Premier i Sverige. Investorer bør derfor tilpasse køb til det faktum, at likviditeten i aktien endnu er begrænset i omfang, men dog markant stigende og en af de højeste blandt selskaberne noteret på First North Premier. Investering i aktien bør indpasses i forhold til selskabets 5 årige tidsramme for ekspansion, altså langsigtet natur.

## Anbefaling:

Kort sigt: Hold

Langt sigt: Køb

Kursudvikling 0-6 mdr.: 50-70 SEK

Kursudvikling 12-18 mdr.: 70-90 SEK

Tidligere anbefaling: Ingen da der er tale om første analyse.

Aktuel Kurs: 57 SEK

Børs: NASDAQ First North Stockholm

Markedsværdi: 1.397mio. SEK

Antal aktier: 24,507 mio. styk

Næste regnskab: Q1 regnskab 31-05-2017

## Selskabets forventninger til indeværende regnskabsår

Der er ikke opstillet finansielle mål for 2017. I 2021 forventer selskabet at omsætte for 820 mio. SEK med en bruttomargin på 65 %. Selskabet forventer at beskæftige 350 ansatte i 2021. Man sigter altså mod en mangedobling i størrelse og et løft i bruttomargin fra pt. 47 %.



Høj / Lav 12 måneder: 72 / 8,7

<p><b>Muligheder</b></p> <p>Der findes enorme vækstmuligheder i dette unge marked. Konkurrencen er begrænset. Selv om man har lave priser, er satellitterne i høj kvalitet. En spændende aktie, der hvis ledelsens finansielle mål frem mod 2021 opnås, kan blive flerdoblet i børskurs. Selskabet er en Take-over kandidat med en af de store satellitproducenter som mulig køber.</p>	<p><b>Risici</b></p> <p>Det høje væksttempo stiller krav til ledelsens styring af den voksende organisation. Udgifter til personale og forskning må forventes at vokse markant før indtægterne for alvor kommer. Sandsynligvis vil man skulle udvide med nye og større lokaler. Aktien er noteret i Sverige på First North med en forholdsvis begrænset likviditet set i forhold til aktierne på hovedbørsen.</p>
---	---

## Fakta om GomSpace

- GomSpace er hjemmehørende i Aalborg, hvor aktiviteten foregår med koncept- og produktudvikling, salg og produktion af nanosatellitter. Der påregnes etableret salgsheder i USA og Singapore i form af datterselskaber.
- Selskabet GomSpace ApS blev grundlagt i 2007 af tre studerende ved Aalborg Universitet. Udgangspunktet var Aalborg Universitet (der især er kendt for en ledende stilling angående radiokommunikation), hvor arbejdet med nanosatellitter var indledt allerede i 2001. Man indtager derfor en pionerrolle i et nyt marked i rivende udvikling.
- Selskabets aktie (GS Sweden) er noteret på First North Premier i Stockholm. Børsnoteringen er sket via et til formålet nyt svensk moderselskab, GS Sweden AB. Tickerkoden er GOMX. Moderselskabet er GS Sweden AB med de tre helejede datterselskaber: GomSpace ApS, NanoSpace AB og GomSpace Orbital ApS. Desuden ejes 48 % af Aerial & Maritime Ltd. (Mauritius), som skal drive et nyt projekt med servicevirksomhed inden for satellitovervågning af flytrafik m.m.
- Børsnoteringen fandt sted med første handelsdag den 01-07-2016 efter salg af 8 mio. nye aktier til kurs 12,5 SEK. Den 01-07-2016 blev der solgt yderligere 2 mio. aktier til samme kurs. Det totale bruttoprovenu fra børsnoteringen androg derfor 125 mio. SEK, der blev tilført selskabet. Ved børsnoteringen fik man tæt på 3.000 nye aktionærer.
- I alt er der nu 24.507.334 udestående aktier. De oprindelige ejere bestående af Borean/NOVI, HL Invest samt stiftere og ledelsen ejer 59 % af aktierne. Det frie flow udgør således 41 %. Storaktionærerne anses som langsigtede investorer. De er pålagt en lock-up periode, og de må derfor ikke afhænde aktier før 24 måneder fra første noteringsdag (01-07-2016).
- Selskabet har leveret til kunder i 55 lande, og kundelisten omfatter universiteter, forskningsorganisationer, nationale rumagenturer, kommercielle virksomheder og forsvar.
- Selskabet ser sig selv som en fremstillingsvirksomhed, men alligevel indgik man sidste år aftale om at deltage i et projekt omfattende drift af satellitter til brug for overvågning af kommerciel trafik til lands, vands og i luften i det ækvatoriale område. GomSpace er kommet med i samarbejdet med Investeringsfonden for Udviklingslande på lukrative vilkår (mere senere i analysen).
- GomSpace ledes af CEO Niels Buus, mens Jukka Pertola (Siemens) er bestyrelsesformand.
- Ultimo 2016 beskæftigede GomSpace 77 medarbejdere. For et år siden var der ansat 30 medarbejdere. 52 personer er beskæftiget med fremstilling, forskning og udvikling (op fra 20). Salget varetages af 12 ansatte (6 for et år siden), mens de administrative opgaver klares af 13 medarbejdere (4 for et år siden).
- Siden børsnoteringen i juli 2016 er aktiekursen steget fra 12,5 SEK til nu 57 SEK. Børsværdien er vokset til 1.397 mio. SEK.

## Selskabets virkefelt: en ny teknologi med nanosatellitter

GomSpace udvikler, designer, producerer og sælger nanosatellitter til brug civilt og militært i forbindelse med overvågning af fly, skibe og andet udstyr. Nanosatellitter kan anvendes til brug for telefonisk satellitkommunikation, overvågning af radiokommunikation (blandt andet militært) samt til sikkerhedsopgaver.

GomSpace tilhører pionererne i en branche, der formodes at vokse eksplosivt i de nærmest kommende år. Selskabet er sammen med en lille kreds af konkurrenter i gang med at ændre (disrupte) det eksisterende satellitmarked. Det ligner udviklingen i EDB fra mainframe anlæg til små PC'er. Nanosatellitter er små med en vægt op til 50 kg, og den typiske størrelse ligger på 4-6 kg. GomSpace benytter et modulsystem som har formatet 10x10 cm og kan omfatte 1, 3, 6 eller 12 af disse enheder med heraf følgende større længde. En satellit skal indeholde basisfunktioner til at håndtere energi (solpaneler), positionering, radiokommunikation mv. Man søger at indbygge back-up kapacitet i satellitten i det omfang der er plads hertil. Prisen starter ved 1 mio. kr., og den samlede pris inkl. opsending ligger nede under 1 promille af de hidtidige store satellitter. En ny og meget lavere udgift udvider markedet gevaldigt.

Det er minisatelliters udnyttelse af den mest moderne hardware og software, som har muliggjort det nye koncept. Den forventede levetid er sat til 5 år, hvilket skyldes den rivende teknologiske udvikling af bedre udstyr. Principielt har nanosatellitter lang levetid men behov og funktioner ændres hurtigt i denne branche. Indbygget funktion med selvdestruktion er derfor udviklet for at håndtere den korte årrække med drift før udskiftning. Det skal forhindre problemer med cirkulerende "rumskrot". I praksis konstrueres hver enkelt satellit individuelt ud fra kundens ønskede opgave, og det kombineres så med anvendelse af basisstrukturmodulerne. Modellen GOMX-1 blev lanceret i 2013, nr. 2 udgaven blev opgivet til fordel for GOMX-3 i 2015. GOMX-4A og GOMX-4B vil blive taget i anvendelse i år (2017).

På meget kort tid har GomSpace formået at synliggøre de mange fordele, som brug af nanosatellitter indebærer. Kundelisten er derfor blevet udvidet i omfang. Det vil i sig selv få stadigt flere kunder til at rette fokus på dette nichemarked. Det eksisterende marked for satellitter er domineret af services (drift) af sådanne systemer med mange års levetid og karakter af infrastruktur. Et eksempel er Inmarsat (søfart mv.), der er børsnoteret i London. Inmarsat er kendt i dansk sammenhæng angående Thrane & Thrane, som fremstiller udstyr beregnet til at benytte dette globale system. Thrane & Thrane er dog blevet opkøbt af Cobham, England.

Satellitterne sendes typisk i kredsløb i 350-1.200 km's højde over jorden, hvorfra de kan udføre de ønskede opgaver og målinger. GomSpace køber sig plads til opsendelse via raketter, primært russiske men fremover også i Kina. Man havde således en satellit med op i den raket, som sidste år sendte Andreas Mogensen ud i rummet. Via datterselskabet GomSpace Orbital ApS er forretningen blevet udvidet, således at kapacitet købt på raketter både kan anvendes til selskabets egne kunder, men også sælges til andre.

Den lave pris kombineret med høj kvalitet i opgaveløsningen er det afgørende punkt for udbredelsen af brugen af nanosatellitter i de kommende år. Den planlagte levetid for en nanosatellit er fastlagt til ca. 5 år, men den lave anskaffelsespris og forbedret ydelse vil med stor sandsynlighed føre til en endnu hurtigere udskiftning. Teknologien i branchen udvikler sig nemlig eksplosivt, og det er vigtigt hele tiden at gøre brug af de nyeste komponenter. Derfor vil kun få nanosatellitter blive udnyttet i hele deres levetid. De forældes, så der vil være tale om kreativ destruktion med skift til nye, hvor tekniske fremskridt indarbejdes. Det vil ligne mobiltelefoner, hvor nye tekniske funktioner fører til udskiftning trods fortsat funktionalitet. Hyppig udskiftning vil være en stor fordel for GomSpace, der arbejder målrettet på at løfte salget markant i de kommende år. Men det er et marked som skal løbes i gang ved at overbevise kundeemnerne om værdien af helt nye løsninger.

GomSpace er en "newcomer" og nicheaktør i et særdeles spændende marked med store ekspansionsmuligheder. USA er i dag det største marked med en andel på ca. 70 %. Branchemediet MarketsAndMarkets estimerer markedet til 2,52 mia. USD i 2020, men der er tale om meget usikre skøn. På nuværende tidspunkt er markedet endnu ungt og præget af få aktører. GomSpace vurderer, at deres markedsandel i 2016 ligger omkring 15 %, mens hollandske ISIS, engelske Clyde Space og de to amerikanske selskaber Tyvak og Blue Canyon er af nogenlunde samme størrelse med tilsammen en markedsandel på 60 %. Øvrige aktører står for resten, dvs. 25 % af markedet. I en ung branche kan der indtræffe store forskydninger som følge af succes/fiasco for de enkelte firmaers produktkoncepter.

Hvis markedet vokser som forventet, vil der være rigelig plads til de nuværende aktører, der har opnået en fordel i forhold til nystartede virksomheder. De store satellitoperatører og producenter har endnu ikke fokus rettet mod nanosatellitter, men såfremt de vælger at "se nedad", kan GomSpace eller et andet selskab blive mødt af et take-over bud. Hvornår de store, gamle udbydere vågner op vil afhænge af de servicetilbud, som lanceres. Opkøb og konsolidering (især stordriftsfordele af R&D) gør investeringscasen endnu mere interessant.

For GomSpace gælder det om her og nu at sikre sig en andel i det hastigt voksende marked med vækstrater på estimeret 23 % årligt, og heldigvis udvikler ordreindgangen sig godt. Konkurrencen i dette nichemarked må dog forventes at stige i de kommende år.

## Store planer fem år frem

I forbindelse med børsintroduktionen fremsatte GomSpace nogle meget ambitiøse men brede mål for perioden frem til 2021. Intentionen er at udvikle selskabet, så det i 2021 vil beskæftige 350 ansatte (77 ved udgangen af 2016). I 2021 forventes selskabet at omsætte for 820 mio. SEK (54 mio. SEK i 2016) og at opnå en bruttomarginal på 65 % (46,5 % i 2016). Der er således langt op til målene, men det forekommer absolut ikke urealistisk. Pointen er, at niveauet vil blive løftet markant, men indledningsvis belastes man af store udgifter til udvikling og udvidelse af faciliteter plus kapitalkravet/risikoen i forbindelse med kontrakter på udførelse af raketopsendelserne. Ledelsens

linje er at fokusere på fremstilling af satellitter, dvs. udarbejde løsninger for kunderne med brug af GOMX satellitter og ikke drift af sådanne systemer, når de er blevet opsendt. Det er i dette spændende perspektiv for virkelig vækst, at man skal vurdere GomSpace som en langsigtet placeringsmulighed.

## Stærkt nyhedsflow siden børsintroduktionen

Siden børsintroduktionen er det lykkedes GomSpace at opnå en række interessante ordrer. For at styrke sig på det amerikanske marked er der indgået distributionsaftale med Aster Labs. Hawk Eye, spanske Aistech og det europæiske rumfartsagentur har placeret ordrer hos selskabet. Der er også modtaget ordrer fra en tyrkisk kunde, det columbianske forsvar og et nordamerikansk selskab (værdi 1,5 mio. SEK). Tirsdag den 28-02-2017 (samme dag som offentliggørelsen af årsregnskabet) meldte GomSpace om modtagelse af en ordre til en værdi af hele 35-55 mio. EUR fordelt over en fire-årig periode med engelske Sky and Space Global (UK) Ltd. som ordregiver. Denne epokegørende opgave medførte en stor stigning i aktiekursen.

Selskabet har også indgået en aftale med det danske forsvar med henblik på opsendelse af en nanosatellit til brug for overvågning af Arktis. Det er lykkedes at indgå en aftale med en ejerandel på 48 % om dannelse af Aerial & Maritime Ltd., der er et driftsselskab ejet sammen med Investeringsfonden for Udviklingslande (IFU). Aftalen omfatter opsendelse af nanosatellitter i Q1 2018 med henblik på overvågning af territorier både til vands og i luften dækkende 108 lande omkring ækvator. Først og fremmest vil det blive muligt for myndighederne i disse nationer at dokumentere og opkræve gebyr hos luftfartsselskaber, der overflyver deres luftrum. Det vil give dem indtægter og dermed penge til Aerial & Maritime for den nødvendige service. Aerial & Maritime er i slutningen af 2016 blevet oprettet som et selskab hjemmehørende på Mauritius. Det har medført væsentlige ændringer i 2016-regnskabet og en kursregulering på +21,4 mio. SEK. Uden denne indtægt ville regnskabet for GomSpace vise underskud.

Der er også blevet foretaget et opkøb i perioden. Det svenske selskab NanoSpace AB er blevet erhvervet mod betaling med 0,6 mio. nye aktier og 3 mio. SEK kontant. Desuden er selskabet GomSpace Orbital blevet oprettet. Tilkøbet vil øge selskabets know how, hvilket er en styrkelse af det samlede set-up.

De mange nyheder om ordrer m.m. vil bidrage til at løfte omsætningen og indtjeningen betydeligt i de kommende år. GomSpace er således godt positioneret til at kunne leve op til selskabets meget høje ambitioner for vækst og indtjening frem mod 2021.

## Fremtiden og aktiens forhold

I 2016 steg omsætningen fra 34 mio. SEK til 54 mio. SEK. Bruttomarginen faldt fra 50 til 47 %. Driftsunderskuddet steg fra -2,36 mio. SEK til -14,51 mio. SEK. Netto endte året dog alligevel med et flot positivt resultat på 9,0 mio. SEK svarende til EPS 0,62 SEK. Overskuddet blev hentet hjem ved en indtægt (regulering til virkelig værdi) på 21,4 mio. SEK ved etableringen af det nye selskab Aerial & Maritime Ltd.

Ledelsen i GomSpace har ikke opstillet nogen finansiell guidance for 2017, men målsætningen frem til 2021 fastholdes. Indledningsvis må der dog påregnes en fase med svag økonomisk præstation som følge af gennemførelsen af de store planer for ekspansion. Den femårige ramme rummer fortsat en målsætning om, at omsætningen skal stige til 820 mio. SEK i 2021. Med den ovenfor nævnte ordreindgang er selskabet godt på vej mod at kunne indfri målsætningen. Der skal dog hentes mange ordrer hjem i de kommende år, og det stiller store krav til salgsorganisationen med at udvikle individuelle tilbud på løsninger. Den er derfor blevet styrket og omfatter nu 12 fuldtidsansatte. Distributionsaftalen med Aster Labs er et vigtigt skridt for at forbedre afsætningsmuligheden i USA og Canada. Aster Labs er et teknologi- og udviklingslaboratorie med over ti års aktivitet. Selskabet er således godt funderet i rumfartsindustrien i USA og Canada. Så vidt vi har forstået det, vil GomSpace i Q2 oprette et salgsselskab i USA, der er det klart vigtigste geografiske segment for denne industri. Tilsvarende vil man oprette et salgsselskab i Singapore for at åbne markedet i Fjernøsten.

GomSpace er det eneste børsnoterede i selskabets Peer Group. Det er derfor ikke muligt at foretage en vurdering af den aktuelle værdisætning af GomSpace set i forhold til disse konkurrenter. Det er samtidig vanskeligt at vurdere, hvilken fair value GomSpace skal handles til, idet de hidtidige økonomiske resultater afspejler en startfase. En aktie skal vurderes ud fra fremtidsudsigterne, og de tegner aldeles lovende for GomSpace og med et helt andet format end de resultater, som er præsteret indtil dato. Hvis vi antager, at selskabet vil kunne opnå de skitserede, brede finansielle mål i 2021, estimerer vi et nettooverskud i dette år på 100-125 mio. SEK. Det vil med den nuværende aktiekurs (57 SEK) svare til en P/E(2021E) på 12-14. Som vækstselskab kan en sådan aktie vel bære en P/E på ca. 25, hvilket vil kunne retfærdiggøre en aktiekurs på 100-130 SEK - men det er først i 2021. Tilbage diskonteres tallene i fire år med 8 % rente svarer det til en nutidsværdi på ca. 75-95 SEK. Hvis aktien derimod anses at kunne bære en P/E 30, vil prisintervallet skulle ligge i niveauet 90-114 SEK. Følsomheden er dog stor. Dette regnestykke kræver, at der undervejs i processen ikke indtræffer alvorlige

tilbageskridt, herunder uforudsete problemer med satelliternes tekniske præstationer eller driftsforstyrrelser i øvrigt. Ved siden af kommer så Aerial & Maritime's udvikling af værdi i sin forretning med en ejerandel på 48 % plus eventuelle andre spinoffs eller lignende projekter.

Indeværende år forventer vi får karakter af et mellemår med underskud på driften. Udgiftsrammen udvides bevidst som følge af et højt ansættelsestempo og stigende udgifter til forskning og udvikling. Der er derfor risiko for, at aktiekursen på et års sigt kan få vanskeligt ved at stige yderligere - også henset til hoppet opad på 75 % efter nyheden om ordren den 28-02 fra Sky and Space Global. Som nævnt ovenfor ser vi et stort potentiale i aktiekursen ud fra den forestående storstilede ekspansion. Anbefalingen er derfor køb af en mindre aktiepost. Man er nødt til at tage i betragtning, at værdipapiret handles på First North Premier, hvor likviditeten ikke er lige så høj som på den almindelige børs. Som kursekspllosionen viste, er GomSpace uomtvisteligt en spændende aktie med et enormt potentiale. Som altid skal vi påpege, at når der er et stort upside, så må risikoen også påregnes at være høj. Som investor bør man her satse mindst 3 år frem.

## Regnskabstal

mio. SEK	2014	2015	2016	2017E
Omsætning	26,6	34,1	54,1	125
Bruttoresultat	11,1	17,2	25,2	65
Cost of products sold	-6,2	-7,2	-15,5	-35
Forskning & Udvikling	-0,8	-7,9	-6,8	-15
Administration	-2,3	-4,5	-17,4	-20
Driftsresultat	1,8	-2,4	-14,5	-5
Kursregulering	0,0	0,0	21,4	0
Finansposter	-0,2	-0,7	-1,4	1
Resultat før skat	1,6	-3,1	5,5	-4
Skat	-0,4	0,7	3,5	1
Nettoresultat	1,2	-2,4	9,0	-3
Tilført kapital i året		8,9	122,4	0
Likvide aktiver	1,5	1,3	73,8	50
Egenkapital	7,7	13,8	146,1	143
Balance	19,1	30,1	206,0	225
Antal medarbejdere ult.	22	30	77	140
Antal aktier mio. styk	0,6	0,7	14,6	24,5
Overskud pr. aktie EPS	2,1	-3,4	0,6	-0,1
Indre værdi	12,8	19,7	6,0	5,8

NB: Skønnet for 2017 er meget usikkert som følge af selskabets kraftige ekspansion, og ledelsen har ikke afgivet nogen Guidance som grundlag herfor.



### Forbehold og ansvarsfraskrivelse

Denne analyse er udarbejdet af Aktieinfo på baggrund af offentligt tilgængeligt materiale omkring selskabet. Der er indgået en aftale om analysedækning med selskabet, og Aktieinfo modtager et honorar for det udførte analysearbejde. Konklusion og anbefaling er alene udtryk for Aktieinfos vurdering. Aktieinfo, John Stihøj og Lau Svenssen ejer ikke aktier i selskabet på analysetidspunktet. Aktieinfo kan ikke drages til ansvar for rigtigheden af oplysningerne i analysen, ej heller for opstået tab eller manglende fortjeneste som følge af at råd og forslag følges, og efterfølgende viser sig at være tabsgivende eller resultere i ikke opnået fortjeneste. Det anbefales altid at rådføre sig med et pengeinstitut eller en mægler før der disponeres. Investering i aktier er altid behæftet med risiko for tab.

Der foreligger ikke tidligere analyser og kursmål på GomSpace, da dette er den første analyse foretaget af Aktieinfo.